

Professionaliser la conduite du changement dans le management

Praticien PNL

Objectifs

- Professionaliser ses **capacités relationnelles**
- Professionaliser ses **capacités managériales**
- Professionaliser ses **capacités à conduire le changement**

Personnes concernées

Les acteurs des métiers de la communication : commerciaux, formateurs, coachs
Les acteurs du management, du changement et de l'accompagnement
Toute personne en relation avec un public

Programme

➤ Professionaliser ses **capacités relationnelles**

- Créer les conditions d'une communication adaptée
- Savoir questionner avec efficacité,
- Faciliter la gestion des situations difficiles (mutisme, agressivité, perte de motivation, dévalorisation...)

➤ Professionaliser ses **capacités managériales**

Développer des compétences stratégiques

- Repérer, décoder et transmettre les stratégies efficaces d'organisation, de prise de décision, de motivation, de transmission d'information...
- Faciliter la motivation grâce à l'adaptation et à la prise en compte des différences
- Développer un climat propice à l'efficacité et à la créativité

➤ Professionaliser ses **capacités à conduire le changement**

Méthodologie d'objectif

Techniques d'amélioration

- Ensemble des outils permettant d'optimiser la réalisation des objectifs.
- Optimisation des stratégies de réussite

Stratégie de résolution de problème

- Identifier ce qui empêche d'atteindre un objectif.

Techniques de changement

- Levée un à un des obstacles éventuels dans la réalisation des objectifs grâce aux techniques de changement.
 - Techniques de négociation et de résolution de conflits
 - Libération des freins à l'efficacité

Méthodologie

Alternance systématique de présentation théorique, démonstration et expérimentations. Mise en situation à partir d'exemples apportés par les stagiaires.

La formation est animée par France DOUTRIAUX, ingénieur, consultante en ressources humaines, enseignante certifiée en PNL.

Le Praticien aboutit au passage de la certification de Praticien en PNL (formation agréée par NLPNL, association francophone des certifiés en PNL) : évaluation sur l'aptitude à conduire en temps réel un entretien dans la méthodologie d'objectif et la résolution de problématique.

Déroulement

La formation se déroule en 105 heures réparties sur 14 jours, du 16 janvier au 3 juillet 2020, à Bayeux, aux horaires suivants : 9h00 - 17h30, à raison de deux jours par mois (sauf exception) hors période de vacances scolaires.

Les jeudis et vendredis 16 et 17 janvier, 13 et 14 février, 5 et 6 mars puis le lundi et mardi 6 et 7 avril 2020 puis les jeudis et vendredis 28 et 29 mai, 18 et 19 juin puis les 2 et 3 juillet 2020.

Tarifs

- ENTREPRISE : 3515 € centre exonéré de TVA

Ces formations entrent dans le cadre de la formation continue.

Une convention de formation est établie en double exemplaire avec l'entreprise avant le démarrage du stage.

- PARTICULIER : 1735 €, exonéré de TVA, tarif accordé aux adhérents de l'Association Développement en Normandie, cotisation annuelle de 18€.

L'entreprise ou le stagiaire individuel s'engage pour la totalité d'un module.

Témoignages

« J'ai acquis des techniques de négociation très utile dans la gestion d'équipe »

« Voilà une façon pratique de monter en compétence émotionnelle, gérer mes réactions comportementales et émotives en situation de stress me change la vie au travail »

« Je comprends maintenant qu'un collaborateur puisse me dire « ce n'est pas que je ne veux pas, je n'y arrive pas » et je peux mieux l'aider à avancer »

« Je suis beaucoup plus confortable dans mes relations aux autres c'est clair »

France DOUTRIAUX  active

27, rue aux coqs - 14400 Bayeux - 06 81 97 64 29

Courriel : francedoutriaux@gmail.com Site : <http://www.communication-active-normandie.fr>

Organisme de formation N° déclaration en préfecture 25 14 0154014

Organisme certifié qualité par le RP CFI, reconnu par la CNEFOP, inscrit au Répertoire National DATADOCK