

Développer son activité en optimisant sa communication

Atelier de groupe : une journée pour bâtir son plan d'action

Présenter son activité de façon vendeuse

Se faire connaître pour trouver des clients à moindre coût

Négocier avec talent

Tout cela est nécessaire à la pérennité d'une activité et s'apprend.

Coach diplômée de l'Université Paris 8 et Responsable marketing-communication pendant 15 ans, je vous propose, au cours de cette journée d'atelier pratique, d'apprendre comment augmenter votre visibilité et développer votre clientèle grâce à une communication efficace.

Réfléchir son offre et sa communication

objectif n°1 : Définir son savoir-faire, son offre et sa cible

Construire un message clair pour gagner en efficacité

objectif n°2 : Comment présenter son activité pour la rendre attractive

Développer et utiliser son réseau pour trouver des clients

objectif n°3 : Donner pour recevoir, apprendre à s'en servir

Se rendre visible à moindre coût

objectif n°4 : Définir sa stratégie de communication

Pour un entretien client performant

objectif n°5 : Transformer l'essai en entretien client

Bâtir son plan d'action personnel

En pratique :

Sur 1 journée de 10h à 18h le 25 mars 2011

Tarif : 180€

Lieu Paris 15e

Inscription par téléphone 06 12 93 10 95 ou par mail contact@coaching2vie.com

Possibilité de séances individuelles de suivi sur RDV

Ateliers animés par Marianne Perrette coach diplômée de l'Université Paris 8

Responsable marketing-communication pendant 15 ans

Pour plus d'informations voir site internet www.coaching2vie.com

SIRET : 498 363 811 00015 – NAF : 7022Z – centre de formation agréé N° 11 75 44969 75

Marianne Perrette

Coach diplômée de l'Université Paris 8

340, rue de Vaugirard - 75015 Paris

Tél. : 06 12 93 10 95

Mail : contact@coaching2vie.com

Site Web : www.coaching2vie.com